



TOUREN.Planung

- Adresszuordnung**
 - Freie Zuordnung von Adressen zu Touren mithilfe von Merkmalen
- Touren planen**
 - Komfortable Neuanlage von Touren für einen Mitarbeiter an einem frei definierbaren Datum
- Adressauswahl**
 - Auswahl der anzufahrenden Adressen per Klick
- Besuchsberichte**
 - Erzeugung von Planaktivitäten zur späteren Dokumentation der Besuche
- Terminplan**
 - Erstellung von Besuchsterminen im Organizer
- Übersichten**
 - Übersichten auf dem SMART Board: eigene bzw. alle Touren in einer bestimmten Kalenderwoche, alle Adressen einer Tour

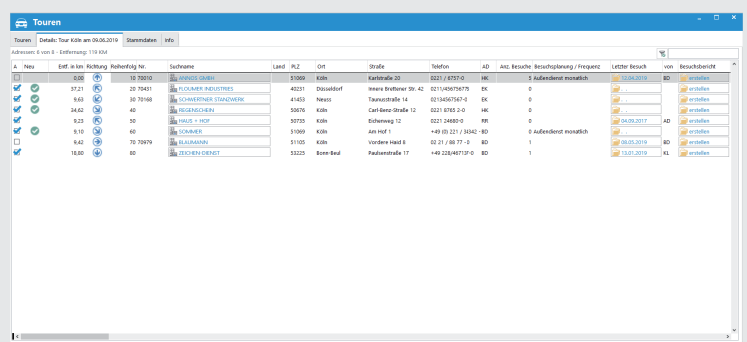
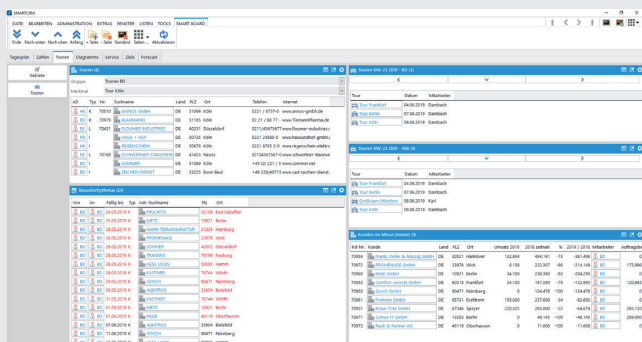
- Adressvisualisierung**

Optional mit SMARTCRM.GeoMap:

 - Visualisierung der Tour in Bing Maps
 - Routenplanung

Mit optimaler Planung auf Erfolgstour

Mit SMARTCRM planen Sie Ihre Vertriebs- und Servicetouren im Handumdrehen: Sparen Sie Zeit durch Besuchsvorschläge, Kalendereinträge und vordefinierte Besuchsberichte.



Sehen Sie unser CRM-System live – kostenlos und unverbindlich direkt auf ihrem Bildschirm:
<https://smartcrm.gmbh/unternehmen/online-demo-vereinbaren>



Hauptsitz: Georg-Todt-Straße 1, 76870 Kandel, Deutschland, Tel. +49 7275 98866-0, vertrieb@smartcrm.de, www.smartcrm.de
 Niederlassung Österreich: MayrWieserstraße 11, 5300 Hallwang bei Salzburg, Österreich, Tel. +43 662 870952-0 vertrieb@smartcrm.at, www.smartcrm.at
 Niederlassung Schweiz: Juchstrasse 45, 8500 Frauenfeld, Schweiz, Tel. +41 52 770 00-50 vertrieb@smartcrm.ch, www.smartcrm.ch